

ideandum®

La prima Azienda di
Marketing e Management Odontoiatrico
in Italia.

www.ideandum.com

Parlano di noi

sky

IL GIORNALE
DI VIGENZA

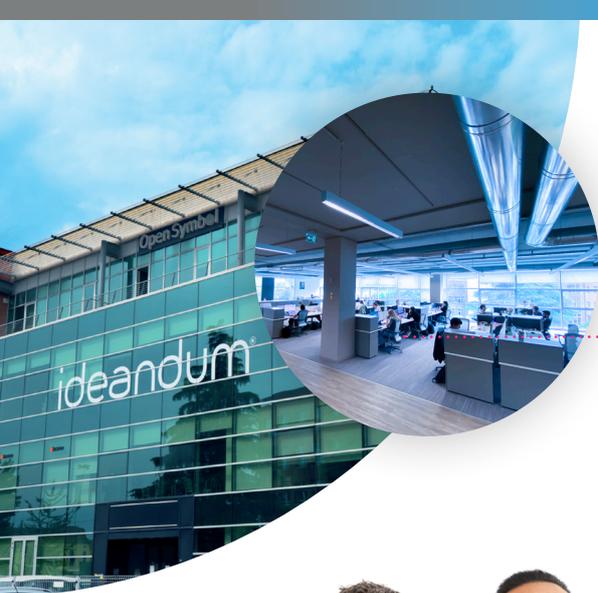
Il Sole
24 ORE

K adnkronos

Forbes

CORRIERE
DELLA SERA





Canary Wharf,
1 West India Quay, Hertsmeare Road, 26
London, E14 4EF

international.ideandum.com

Via Vecchia Ferriera, 5,
Vicenza, Italy



LA VISIONE INTERNAZIONALE DI IDEANDUM

Unico obiettivo: generare valore



Armida Parigi
Managing Director di
Ideandum Academy

Fabio Fusai
CEO

Riccardo Lucietti
Presidente e Fondatore

Alessandro Zanella
CFO



Attiva dal 2013



Nata a Vicenza e attiva
in tutto il mondo

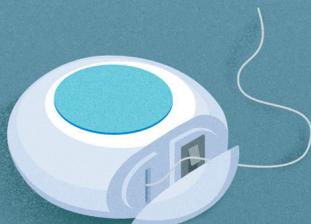


Oltre 70 professionisti in
Marketing e Formazione



Fondata da professionisti
del settore dentale con
oltre 20 anni di esperienza

Non concentrarti sui contatti,
concentrati sui pazienti.
Scegli il metodo **Generare Valore**.



Ti riconosci in una di queste situazioni?



GENERARE VALORE AIUTA:

	IL DENTISTA	L'AZIENDA
MARKETING	<ul style="list-style-type: none">• Accrescere il tuo valore ed esaltare le tue competenze• Aumentare il fatturato• Incrementare la tua visibilità	<ul style="list-style-type: none">• Potenziare il Marketing interno• Aumentare il fatturato• Valorizzare e dare visibilità ai tuoi servizi• Integrare e sviluppare il CRM aziendale
FORMAZIONE	<ul style="list-style-type: none">• Imparare a delegare• Gestire il tuo tempo• Focalizzarti sul tuo Core Business• Affrontare il passaggio generazionale• Analizzare e controllare i tuoi numeri• Formare il reparto segreteria	<ul style="list-style-type: none">• Generare coesione tra i reparti Marketing e Sales• Definire i ruoli e le responsabilità del personale• Analizzare le performance delle attività di Marketing• Motivare i tuoi agenti commerciali alla vendita

IL NOSTRO METODO PERCHÉ LA NOSTRA STRATEGIA FUNZIONA? PERCHÉ SEGUIAMO LA NOSTRA TIMELINE DEL WEB MARKETING

STEP

Affinché il **progetto di comunicazione** sia performante e la comunicazione sia corretta, è importante seguire una **giusta temporalità** e **definire le azioni** primarie e secondarie da intraprendere.

WHY

Gran parte di coloro che vogliono fare Marketing inizia avendo l'obiettivo di fare lead generation e l'aspettativa di ottenere subito dei contatti profilati. Il problema è che **spesso non si ottengono questi risultati**.

Perché? Il motivo è che intraprendono il percorso **saltando gli step necessari** per arrivare agli obiettivi.

STRATEGIA & ANALISI

Noi di Ideandum utilizziamo un **metodo predittivo** che prevede la misurazione e l'implementazione successiva di ogni iniziativa. Il **Report** quotidiano è uno strumento consigliato per migliorare costantemente le strategie e **raggiungere gli obiettivi di Budget** previsti.



I NOSTRI SERVIZI

MARKETING



GRAFICA

LOGO
MARKER SOMATICO
LINEA COORDINATA
BROCHURE
CATALOGO
GRAFICHE INTERNE
SERVIZIO FOTOGRAFICO
VIDEO EDITING



SITI INTERNET

COSTRUZIONE WEBSITE
POSIZIONAMENTO SU GOOGLE
USER EXPERIENCE
ARTICOLI PER BLOG



SOCIAL MEDIA

GESTIONE SOCIAL NETWORK
CREAZIONE DEI CONTENUTI
PASSAPORTO DIGITALE
NEWSLETTER
INFLUENCER INSTAGRAM
PERSONAL BRANDING



GENERAZIONE CONTATTI

STRATEGIE DI GENERAZIONE CONTATTI
CAMPAGNE GOOGLE ADS
CAMPAGNE FACEBOOK ADS
MARKETING TRADIZIONALE
MARKETING NON CONVENZIONALE
LANDING PAGE

FORMAZIONE e COACHING

GESTIONE
RISORSE UMANE

GESTIONE STRESS E
PROBLEM SOLVING

TECNICHE DI
COMUNICAZIONE

CONTROLLO
DI GESTIONE

SEGRETERIA
E TELEFONATE

VENDITA EMOZIONALE
PER MEDICI

VENDITA

LEADERSHIP E CONFLITTI

LEADERSHIP



PROGETTI PER AZIENDE DEL SETTORE DENTALE

COSTRUZIONE WEBSITE



LINEA COORDINATA



GESTIONE DEI SOCIAL

CATALOGO PRODOTTI



POSIZIONAMENTO SU GOOGLE

SCOPRI IL NOSTRO PORTFOLIO QUI.
Scansiona il QR Code.



CAMPAGNE DI GENERAZIONE CONTATTI

PROGETTI PER STUDI DENTISTICI

MARKER SOMATICO



CAMPAGNE DI
GENERAZIONE CONTATTI



ARTICOLI DI GIORNALE



**SCOPRI IL NOSTRO
PORTFOLIO QUI.**
Scansiona il QR Code.



GESTIONE DEI SOCIAL



COSTRUZIONE WEBSITE

FORMAZIONE IN AULA E COACHING CONTINUATIVO



CRUSCOTTO MONITORAGGIO PROGETTO



PIANIFICAZIONE CONTATTI



IN AULA



IN STUDIO



VIA ZOOM



CRUSCOTTO PERFORMANCE

Area	2021							
Mese	TUTTI							
Totale periodo	208	204	185	91%	1.045	1.058	545.225	448.125
Dottoressa	N. Contatti	N. Visite Valute	N. Visite Accettate	% Visite Accettate	PMV	TMV	Totale Preveduto	Totale Accettato
	187	183	165	90,2%	2.625	2.571	519.685	424.275
	16	16	15	93,8%	1.324	1.423	22.500	21.350
	3	3	3	100,0%	588	603	2.350	1.810
	1	1	1	100,0%	90	90	90	90
	1	1	1	100,0%	600	600	600	600

Le figure professionali che cerchi, selezionate dai Professionisti del Settore Dentale.

Solo con le giuste risorse è possibile raggiungere gli obiettivi che ci poniamo: la vera forza di un'attività di successo sono le **persone**.

Ideandum Talent nasce dal metodo efficiente applicato dai nostri **Professionisti** qualificati con esperienza di 15 anni nel panorama **odontoiatrico**. Siamo infatti in grado di soddisfare le esigenze dei Professionisti del Settore Dentale nel campo della **ricerca** delle migliori **risorse umane** disponibili.

A chi è rivolta?



STUDIO DENTISTICO

Dottori Senior
Dottori Junior
Igienisti
Segreteria
Office Manager
ASO
ASO/Segreteria Junior Stage



AZIENDA DENTALE

Agenti Corporate
Impiegati Corporate
Manager Corporate



ISABEL GONZÁLEZ

ARMIDA PARIGI

L'operatore che risponde come se fossi tu, quando tu non puoi.

-  Risponde alle **telefonate**, manda **e-mail** e **chiama** i pazienti in automatico.
-  **Aiuta** le risorse umane in **segreteria**, sgravandole da attività lunghe e ripetitive.
-  Migliora la customer experience perché è infallibile: **non perde una chiamata** e non si dimentica di nulla.
-  **È attiva 24/7**, anche quando lo studio è chiuso o la segreteria non è operativa.
-  **Aiuta la crescita di fatturato** perché recupera quei pazienti dimenticati e persi ogni giorno tra le mille cose da fare.



Perché lo facciamo?
Siamo certi che questo software sia un **valore aggiunto** decisivo per **l'efficienza dello Studio Dentistico**.



Metti alla prova Ideandum GAIA per 1 mese. Gratis e senza impegno.

Scansiona il QR Code.

GENERARE VALORE: LA **MASTERCLASS** DI **MARKETING** E **MANAGEMENT** ODONTOIATRICO CHE HA RAPPRESENTATO IL **PUNTO DI PARTENZA** PER LA **CRESCITA** DI OLTRE 500 TUOI COLLEGGHI.



Una volta si lavorava solo ed esclusivamente con il passaparola, oggi il passaparola resta, però non basta perché il mondo corre e bisogna cercare di stargli dietro.

DR ANTONIO FERRO



Sono interessato a migliorare organizzativamente e non solo la mia realtà. Ideandum credo che possa fare al caso nostro.

DR ANGELO BANZI



Mi piace pensare che ci sia un modo efficace ed efficiente per dire al mondo chi sono e cosa faccio.

DR PAOLO MARTI



Sicuramente stimolante perché mi ha dato tantissimi spunti di riflessione.

DR.SSA CHIARA DI BARTOLOMEO



Non basta fare, bisogna far sapere.

DR PAOLO DAL SOGLIO



Questo corso è stato illuminante: ci ha indicato la via.

DR.SSA LAURA ANACLERIO



Libro Generare Valore

GENERARE VALORE

Masterclass di Marketing e Management

Dieci anni di esperienza nel settore dentale e medicale concentrati in **due giorni e mezzo di alta formazione in Marketing e Management Odontoiatrico** che, in un ambiente stimolante e interattivo, forniscono **risposte concrete** e strumenti applicabili realmente in studio per iniziare un **processo di cambiamento** orientato a importanti obiettivi di crescita.



A chi è rivolto

Per l'odontoiatra titolare di studio e una figura del reparto segreteria.



Dove

A Vicenza presso la sede Ideandum o comodamente tramite diretta streaming.



Quando

Giovedì e Venerdì dalle 09:00 alle 18:00, Sabato dalle 09:00 alle 13:00. Scopri le date su ideandum.com.



Modalità di partecipazione

€ 1489+IVA per due persone, con molti altri materiali formativi inclusi.



Perché?

Due giorni e mezzo per cambiare il volto della propria attività e trovare ogni giorno il piacere di fare il lavoro che si ama.

IL PROGRAMMA

DAY 1

- I numeri dello Studio Dentistico
- Il fattore umano e il management
- La gestione delle risorse umane
- Come farsi scegliere dai pazienti

DAY 2

- La Segreteria efficace
- La gestione dei contatti freddi dal web
- Come recuperare i pazienti "dormienti"
- Marketing Odontoiatrico per differenziarsi
- Social Media Marketing
- Testimonianza Dott. Angelo Riva

DAY 3

- Strategie di Generazione Contatti
- Campagne Facebook e Google Ads
- La Legge Boldi
- Marketing Plan: cos'è e come svilupparlo
- Inizia a costruire il tuo percorso di crescita

“Buongiorno Dottore,
vorrei un preventivo per
gli impianti”.

Quante volte hai sentito
questa frase?

Esattamente come un Odontoiatra ha bisogno di una prima visita per costruire il corretto piano di cura, per noi è **fondamentale un’analisi approfondita** del tuo caso per progettare e realizzare il tuo personalissimo percorso di crescita.

E ora, che fare? **Ascolta il nostro consiglio:** fermati un secondo, prenditi il tempo necessario per riordinare le idee, **poi...**



REFERENZE



Alcuni tra gli oltre **1000 clienti** con i quali abbiamo avuto l'onore di collaborare in **10 anni di attività**.

 @ideandum.marketingstudiodentistico

 @ideandum_

 @groups/MarketingOdontoiatrico

 www.ideandum.com/materiali-bonus

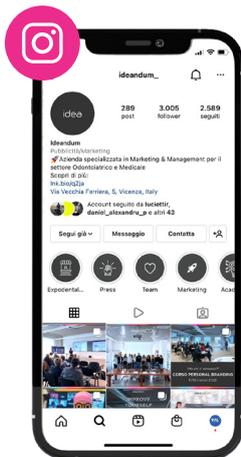
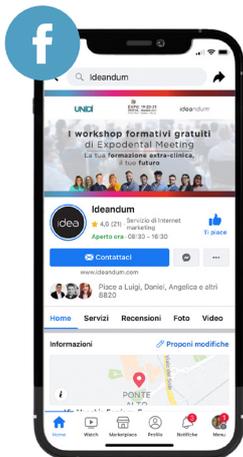
 **LIBRO GENERARE VALORE** su Amazon

Raccontaci la tua storia, parlaci dei tuoi obiettivi e **capiamo assieme come possiamo aiutarti.**

Scansiona il **QR Code** per accedere velocemente ai link



Mettiamoci comodi, facciamo un'analisi.



www.ideandum.com

0444 351203